



Apoios na Criação de Negócios

Cinco Prioridades para Potenciar a Valorização de Tecnologia

Luís Mira da Silva

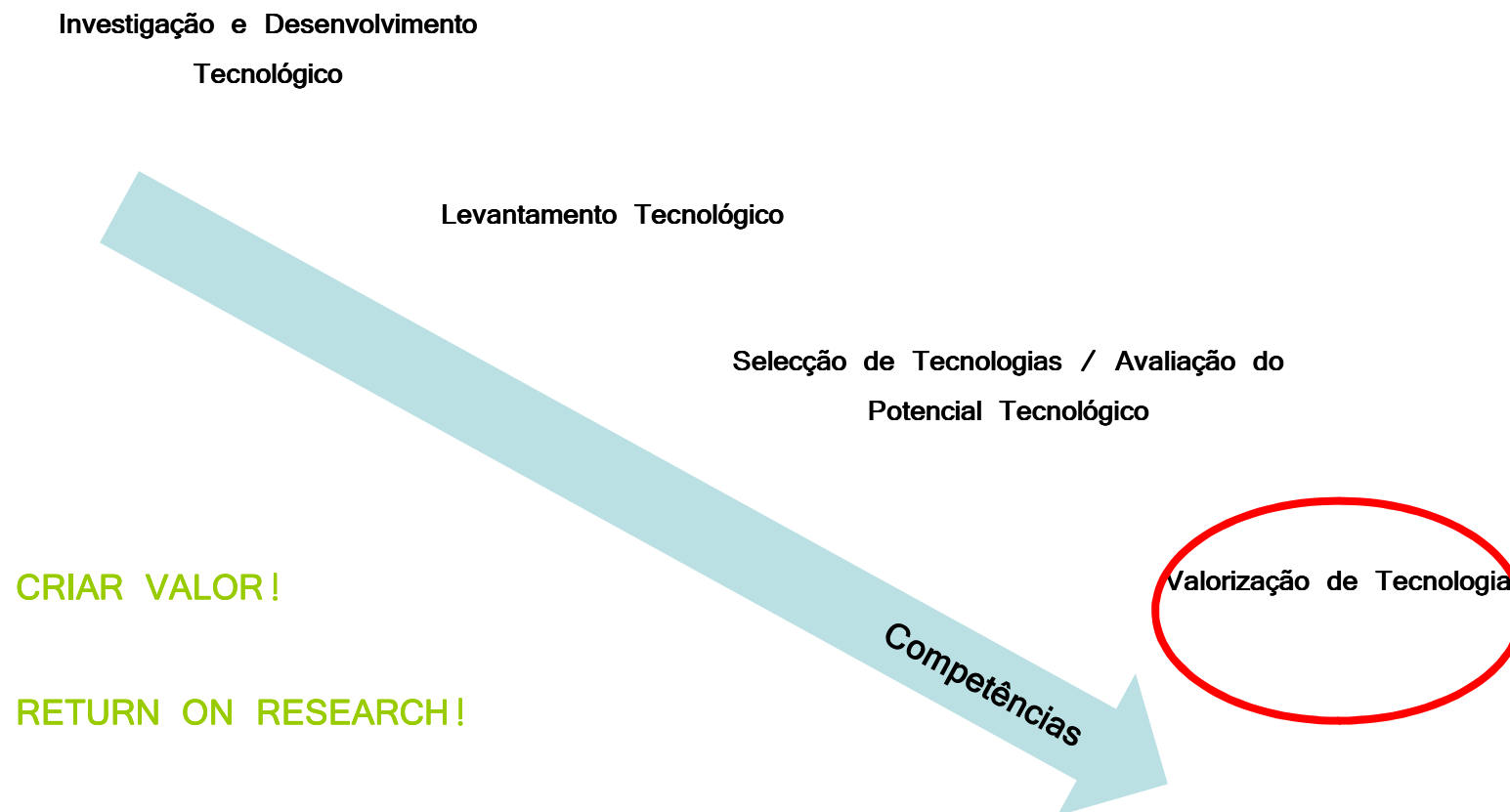
Conversas Sobre Dinheiro e Empresas - IST

Novembro de 2008

- ❖ Empreendedorismo e Desenvolvimento Empresarial
- ❖ Inovação e Transferência de Tecnologia
- ❖ I&D e Formação



“Valorization is about bussiness; it’s not about knowledge or technology”



SUPORTE

- Protecção de PI (com o objectivo de valorizar tecnologia!)
- Negociação e redacção de contratos de valorização de tecnologia
- Networking

GESTÃO

- Gestão estratégica
- Abordagem ao mercado
- Gestão financeira



Quem dá apoio tem que ter experiência no terreno!

Bring Competencies Together!

- Facilitar a Protecção de PI
- Simplificar e acelerar contratos de transferência de tecnologia
- Simplificar os apoios: menos burocracia
- Reduzir o número os apoios e aumentar a flexibilidade
- Acelerar pagamentos nos apoios financeiros

- Criar (ou melhorar) regulamentos de PI / transferência de tecnologia
- Alterar os incentivos para progressão na carreira
- Criar incentivos para que os docentes / investigadores criem retorno para as instituições (Projectos I&DT em consórcio,...)
- Incentivar os docentes / investigadores a trabalhar e participar na criação de empresas (nomeadamente spin offs de base tecnológica)
- Alterar estatuto de exclusividade

- Seleccionar pessoas
- Seleccionar equipas
- Investir nas pessoas e não nos negócios

Quanto maior é o salto maior pode ser a queda...

1. Apostar na Valorização de Tecnologia
2. Centrar o Apoio nas Competências que Fazem Falta
3. Facilitar os Processos de Valorização de Tecnologia
4. Incentivar Docentes / Investigadores a Valorizar Tecnologia
5. Aumentar a selectividade no apoio ao empreendedorismo